

# Highlights 2008



01

## MOR 103-PROGRAMM WEITER AUF KURS

Auf die Veröffentlichung der wissenschaftlichen Grundlagen des Programms MOR103 im Januar folgen der Start der klinischen Entwicklung sowie die Präsentation erster präklinischer Daten und die Erteilung eines Schlüsselpatents in den USA im November 2008. Zurückblickend hat MorphoSys das Projekt im Laufe des Jahres 2008 in Hinblick auf wissenschaftliche sowie kommerzielle Aspekte deutlich gestärkt.



02

## MORPHOSYS VERLÄNGERT PARTNERSCHAFT MIT ASTELLAS

Als erster von mehreren Partnern entscheidet sich der japanische Pharmakonzern Astellas, die Allianz mit MorphoSys zu verlängern, und erweitert im Juni zusätzlich seinen Zugang zu MorphoSys' Technologieplattformen um das RapMAT-System. Der Vertrag erstreckt sich nun bis März 2012. Im Laufe des Jahres 2008 folgten Daiichi Sankyo, Schering-Plough, OncoMed und Shionogi diesem Beispiel und verlängern ebenfalls die Zusammenarbeit mit MorphoSys.

03

## ABD ERWEITERT KUNDENBASIS

MorphoSys' Geschäftseinheit AbD Serotec erhält einen umfangreichen Auftrag für Forschungsantikörper vom spanischen Biotechnologie-Unternehmen Proteomika, einem Spezialisten im Bereich der Entdeckung neuer Biomarker. Mit dem Auftrag gehört Proteomika zu den Großkunden von AbD Serotec im Bereich kundenspezifischer monoklonaler Antikörper und Dienstleistungen.



04

## MORPHOSYS STÄRKT VERNETZUNG MIT GRUNDLAGENFORSCHUNG

MorphoSys vereinbart eine umfassende Forschungsk Kooperation mit dem Leibniz-Institut für Molekulare Pharmakologie, Berlin. Damit erweitert das Unternehmen sein Netzwerk mit führenden Forschungsinstituten, um Zugang zu innovativen krankheitsrelevanten Zielmolekülen und neuen Forschungsprodukten zu erlangen.

05

## SCHERING-PLOUGH VERLÄNGERT PARTNERSCHAFT MIT MORPHOSYS

Mit dem US-Pharmakonzern Schering-Plough verlängert der dritte Partner im Jahr 2008 seine Allianz mit MorphoSys. Am Jahresende haben sich alle Partner, die die Wahl hatten, die Partnerschaft mit MorphoSys auslaufen zu lassen oder zu erneuern, für eine Verlängerung der Zusammenarbeit und für weiteren Zugang zur HuCAL-Technologie entschieden.



06

## ERSTE HUCAL-BASIERTE PROJEKTE GEGEN KREBSSTAMMZELLEN

Das US-amerikanische biopharmazeutische Unternehmen OncoMed Pharmaceuticals verlängert die Zusammenarbeit mit MorphoSys und startet zwei neue Antikörperprojekte gegen Krebs. OncoMed gilt als Pionier auf dem Gebiet der Krebsstammzellen, deren Zerstörung einen gänzlich neuen Ansatz zur Behandlung von Krebs darstellt.

10

**GEWINN-PROGNOSE ERHÖHT**

Eine gute Geschäftsentwicklung und geringer als erwartet ausfallende Forschungskosten im Jahr 2008 resultieren in einer Anhebung der Jahresprognose. Statt einem ursprünglich anvisierten operativen Gewinn von 9 bis 11 Mio. €, beendet MorphoSys das Geschäftsjahr mit einem Gewinn von mehr als 16 Mio. €.

12

**EREIGNISREICHER JAHRES-ABSCHLUSS 2008**

Mit der Präsentation seiner neuen Antikörpertechnologie HuCAL PLATINUM erreicht MorphoSys eine weitere Innovationsstufe im Bereich der Herstellung rekombinanter Antikörper. Die neueste Version der Antikörperbibliothek von MorphoSys stellt ein rundum verbessertes System zur Medikamentenentwicklung und ein noch leistungsfähigeres Forschungswerkzeug im Vergleich zur Vorgängerversion HuCAL GOLD dar.

Das erste mit Partnern entwickelte therapeutische Antikörperprogramm tritt in die Phase 2 der klinischen Entwicklung ein. MorphoSys' Partner Centocor, ein Tochterunternehmen des US-Pharmakonzerns Johnson & Johnson, testet einen HuCAL-basierten Antikörper nun parallel gegen Krebs und gegen eine immunologische Erkrankung.

11

**FORSCHUNGSTALLIANZ MIT GALAPAGOS**

MorphoSys und das belgische Biotechnologie-Unternehmen Galapagos vereinbaren eine langfristig angelegte Zusammenarbeit zur gemeinsamen Medikamentenentwicklung. Mit dieser Allianz erhält MorphoSys Zugang zu einer erprobten Technologieplattform im Bereich Target Discovery – ein System, das MorphoSys bislang fehlte – sowie zur Expertise von Galapagos im Bereich der entzündlichen Knochen- und Gelenkerkrankungen, wie der rheumatischen Arthritis, Osteoporose und Osteoarthritis.

07

**ERSTER HUCAL-ANTIKÖRPER TEIL EINES DIAGNOSTISCHEN TESTS**

Mit dem schwedischen Diagnostik-Unternehmen Phadia nimmt der erste AbD Serotec-Kunde einen HuCAL-basierten Antikörper in ein vermarktetes diagnostisches Testsystem auf. Die Entwicklung stellt für MorphoSys' Antikörpertechnologie im diagnostischen Bereich einen signifikanten Schritt nach vorne dar und repräsentiert einen wichtigen operativen Meilenstein für das AbD-Segment.

09

**NOVARTIS-VERTRAG WEITER AUFGEWERTET**

Die 10-jährige Allianz mit Novartis hat sich im Laufe des Jahres 2008 gut entwickelt. Als ein sichtbares Beispiel hierfür wählt MorphoSys erstmals in dieser Zusammenarbeit ein therapeutisches Antikörperprogramm für eine mögliche gemeinsame Entwicklung aus. In einem ersten Schritt wird Novartis die gemeinsamen Aktivitäten der Unternehmen finanzieren, bis das Programm die formelle präklinische Entwicklungsphase erreicht hat.

